

ДИАЛОГ ФАРМПРОМА С МЕДИЦИНСКИМ СООБЩЕСТВОМ ОСОБЕННО ВАЖЕН

Платонова Елена

Генеральный директор компании «Сентисс» в России



Платонова Е.

В завершившемся 2023 году основными задачами российской фармацевтической индустрии оставались достижение импортозамещения на всех этапах производства лекарств, поиск надежных зарубежных поставщиков, а также оптимизация логистических цепочек. В то

время как ряд иностранных фармпроизводителей «переформатировал» свою работу в России, передавая активы другим предприятиям, большинство международных компаний все же стремится искать возможности продолжения деятельности именно здесь, в нашей стране. Ведь приоритетом для всех представителей отрасли (независимо от их «происхождения») остается обеспечение пациентов необходимыми им препаратами.

Нельзя не отметить и одно из важнейших событий минувшего года: не был расширен Перечень ЖНВЛП, однако обсуждались изменения процесса его формирования, в том числе возможность учитывать потребности регионов. Наблюдались и другие важные инициативы. Так, в начале года Союз профессиональных фармацевтических организаций, членом которого является наша компания, предложил сделать заключения Минздрава о внесении препаратов в этот главный для нашей страны лекарственный список обязательными, а не рекомендательными. Очень надеюсь, что в будущем данный механизм позволит оптимизировать важнейшую деятельность по формированию перечня, направленную в конечном итоге на то, чтобы как можно больше пациентов могли получать нужную им терапию.

Говоря об итогах 2023-го для нашей компании, отметим, что прошедший год был динамичным и успешным. Нам удалось сохранить

лидирующие позиции в сегменте офтальмологических препаратов и продолжить выпуск новых лекарств. Глазные капли на основе фторметолон — тому подтверждение. Более того, препарат с этим действующим веществом представлен на рынке только нашей компанией.

Активно развивалось и наше сотрудничество с отечественным медицинским сообществом. Мы принимали участие в национальных специализированных конгрессах и региональных конференциях, вели мастер-классы, участвовали в разнообразных школах и обучающих программах для офтальмологов и других врачей, сталкивающихся с глазными заболеваниями в своей практике. Также мы выступили инициаторами исследования с участием 377 врачей из разных регионов нашей страны, проведенного РООИ «Здоровье человека». Предметом изучения стало значение взаимодействия доктора, пациента и ближайшего окружения пациента в формировании ответственного отношения к заболеванию (на примере первичной открытоугольной глаукомы) и к проводимой терапии.

Продолжался и наш социальный проект, названный «Зоркие сердца» (в его рамках мы уже больше десятилетия поддерживаем детские интернаты, где обучаются школьники с заболеваниями органов зрения). Одним из важнейших достижений минувшего года считаем то, что смогли организовать консультации врачей-офтальмологов для воспитанников десяти школ (всего в проекте их 27), и ребятам было назначено верное лечение, в том числе хирургическое.

Что не менее важно, нам удалось действительно поддержать наших сотрудников, сохранить коллектив и продолжить программы непрерывного профессионального развития (уровень текучести кадров в минувшем году составил всего 3,76%). Ведь в любые времена человек и специалист — важнейшая ценность.

Мы не столкнулись с большими сложностями в обеспечении регулярных поставок — все это благодаря выстроенной за три с лишним десятилетия работе логистической системы.. С начала

девяностых годов нами «пережито» уже много непростых периодов, поэтому есть опыт результативной адаптации к меняющимся условиям.

Если говорить о планах на 2024 год, то сегодня мы занимаем второе место (в денежном выражении) в сегменте капель для лечения глазных заболеваний глаз и в наступившем году будем стремиться сохранить и укрепить свои позиции. А главная долгосрочная задача — дальнейшее расширение номенклатуры офтальмологических и оториноларингологических препаратов. Разработка новых лекарств идет и сегодня.

Также очень высоко ценим плодотворное

сотрудничество с ведущими офтальмологическими институтами нашей страны, поэтому поддерживаем инициативы в области медицинского образования и повышения доступности и качества медпомощи. Эту работу, безусловно, продолжаем и в новом году.

Исключительно важно для нашей компании и последующее развитие социального проекта, ведь каждый, даже самый маленький шаг (от улучшения условий жизни и учебы до медосмотра учеников) приносит реальные плоды: дети становятся здоровее. К апрелю надеемся включить в программу еще две школы.

КАКИЕ СОБЫТИЯ ОСОБЕННО ВАЖНЫ ДЛЯ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ?

Гайсаров Артур

Доцент кафедры управления и экономики фармации Башкирского государственного медуниверситета



Гайсаров А.

2023-й год запомнился, наверное, тем, что ускорил доступ будущих специалистов к профессиональной практике. Уже 1 января вступил в силу приказ Минздрава №715н, в соответствии с которым студенты, успешно прошедшие как минимум три курса обучения в вузе по специальности

«Фармация», получили возможность быть принятыми в аптеку на должность фармацевта, а ранее это разрешалось только после завершения четвертого курса.

В ходе ежегодной разработки или актуализации учебных планов данное уточнение исключительно важно. Ведь процесс обучения нужно выстроить так, чтобы к моменту сдачи экзамена на допуск к профессии (как правило, в начале 4-го курса) будущие провизоры уже успевали приобрести знания и практические навыки, соответствующие основным трудовым функциям фармацевта, особенно в отношении отпуска лекарственных препаратов. Кроме

того, в аптеке обучающиеся столкнутся и с необходимостью проведения экспертизы рецептов, а также приемки поступающих товаров и организации их правильного хранения. Поэтому данные аспекты целесообразно рассматривать на практических занятиях еще до окончания 3-го курса либо в самом начале 4-го курса. А с 1 сентября года наступившего студентам, особенно тем, кто уже работает фармацевтами, предстоит быть готовыми к ожидаемому вступлению в силу нового списка препаратов ПКУ.

Еще одно важное событие прошедшего года — введение новых категорий аптечного ассортимента в систему маркировки. Данный процесс продолжается и в наступившем году. Поэтому, на мой взгляд, необходимо обеспечить преподавание актуальных учебных материалов о лекарствах и различных группах медизделий, биодобавках, минеральных водах, косметике и парфюмерии и др. Это поможет будущему специалисту уверенно разбираться в особенностях названной продукции и успешно применять полученные знания в ходе консультирования посетителей.

Если же говорить о следующем этапе профессионального образования — системе НМиФО, то актуальными в наступившем году